



IMMO-SUCCÈS

POUR TOUS LES PROFESSIONNELLS
DU COURTAGE IMMOBILIER.



ÉDITION 1, NUMÉRO 2

SI VOUS AVEZ DE LA DIFFICULTÉ À LIRE CE MESSAGE, [CLIQUEZ ICI.](#)

Truc et astuce:

« Assurez-vous de vous offrir un vrai cadeau pour vous durant le temps des fêtes... Achetez les trois volumes qui vous donneront un **IMMO-SUCCÈS!**

Et déterminez :
Votre **Plan d'affaires 2008**

La citation IMMO-SUCCÈS !

« On ne va pas loin quand on change de route tous les jours. » - Proverbe
"One does not go far when changing road every day." – Proverb

Affirmation IMMO-SUCCÈS !


J'encourage et je partage, c'est la richesse de mon savoir et de mon expérience que je laisse en héritage!

Copyright © 2008 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, www.immo-succes.com

L'IMMO-SUCCÈS spécial des fêtes 2007 !

A lire ce mois-ci !

L'article du mois : Votre cadeau !

- **NOUVEAU** Coaching IMMO-SUCCÈS !
- Les Réponses  Immo-Succès !
(Voir les détails plus bas)

L'IMMO-SUCCÈS spécial des fêtes !

À l'approche des festivités du temps des Fêtes, je vous souhaite à tous et à chacun : paix, bonheur, santé et, cela va de soi... un *Immo-Succès* pour 2008 !

J'en profite aussi pour vous remercier de l'immense support et de l'encouragement que vous m'avez si généreusement donnés dans la réalisation de mon projet.

L'accueil que vous avez réservé à cette entreprise et ses services, dont les volumes et les conférences, est si grand que j'en reste bouche bée ! Cela me confirme, par le fait même votre désir réel d'améliorer cette profession. En plus des conférences qui ont remporté un vif succès, des centaines de livres se sont déjà vendus, par le biais du site internet, depuis le pré-lancement de septembre dernier. La plupart d'entre vous, soit 90%, ont acheté les trois volumes, soit le coffret *Immo-Succès* au complet !

Mais ma plus grande fierté est d'avoir constaté que ceux qui n'avaient commandé que le premier, après l'avoir reçu et lu, se sont empressés de commander les deux autres !

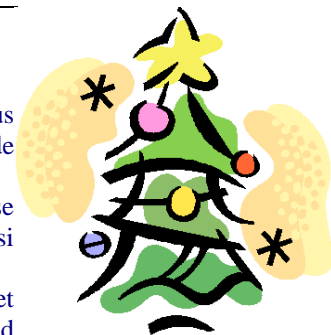
J'ai reçu de votre part beaucoup de témoignages d'appréciation et cela m'a donné des ailes, et surtout la satisfaction d'avoir répondu à vos demandes et besoins concrets ! Prenez la peine d'aller les lire en suivant ce lien: [témoignages](#) et encouragez, par vos références, d'autres agents et courtiers qui ont à cœur d'œuvrer, comme vous, avec professionnalisme !

Je considère qu'il s'agit d'un succès impossible sans votre appui et votre confiance et je vous en remercie sincèrement. J'en profite également pour préciser que tous les efforts sont mis actuellement, aux *Éditions IMMO-SUCCÈS*, pour vous livrer le Tome II, **Agent immobilier de la réalité aux rêves!** et **Les outils IMMO-SUCCÈS** dans les plus brefs délais. Nos imprimeur, infographe et réviseurs ont redoublé d'efforts pour vous livrer des produits de qualité. Je tiens ainsi à les remercier de cette grande générosité et de leur ardeur face au projet.

Mon cadeau !

Je vise à donner le plus de conférences possibles en 2008 pour vous rencontrer tous en personne et surtout pour échanger sur la fierté d'être un agent et courtier immobilier avec un esprit de gagnant !

Je m'engage à vous écrire régulièrement des articles motivants et enrichissants sur le site





Achetez la méthode IMMO-SUCCÈS^{MC} au complet !
Suivre ce lien : Boutique

CONFÉRENCE
Cultivez la fierté d'être un agent immobilier !

Conférence d'environ 1h30 qui peut être donnée dans votre région ou à votre bureau. Pour plus d'information, consultez le site www.immo-succes.com sous l'onglet **conférences** ou communiquer avec nous .

Ouf !

Vous manquez de motivation ?

Vous ne savez plus où mettre vos énergies ?

Vous voulez connaître les trucs des gagnants?

Vous voulez obtenir un IMMO-SUCCÈS ?

Vous avez besoin de Coaching !

Informez-vous
[Coaching](#)

Copyright © 2008 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, www.immo-succes.com

internet d'IMMO-SUCCÈS et par le biais de l'infolettre [LE IMMO-SUCCÈS DU MOIS](#) en plus de rendre disponible un lieu d'échange d'idées créatrices pour tous.

Votre cadeau ?

Admettez que le plus beau cadeau que je puisse vous faire est de vous encourager à compléter votre plan d'affaires 2008 !

Avec ce petit présent que j'ai mis disponible sur le site, soit le plan d'affaires DE LA MÉTHODE IMMO-SUCCÈS^{MC}, (voir liens Votre [Plan d'affaires 2008](#)) faites-vous un cadeau ! Débuter l'année du bon pied et obtenir le **IMMO-SUCCÈS** que vous méritez, mettez dès maintenant sur papier votre réalité d'affaires et vos objectifs personnels en précisant le succès visé.

Il est connu, essentiel et primordial que vous connaissiez bien vos objectifs, vos résultats et le nombre de transactions que cela prend vraiment pour rentabiliser et atteindre votre réussite en affaires en 2008.

La méthode est décrite dans le Tome I, *Agent Immobilier : Du rêve à la réalité!* et vous sera utile pour déterminer votre rentabilité et la recette de votre réussite. Je serai de plus disponible pour toute demande d'information et d'aide a ce sujet en communiquant avec moi par courriel: info@immo-succes.com

Et ce sans frais jusqu'au 6 janvier 2008 ! Profitez-en !

Je vous souhaite un bon temps des Fêtes et un IMMO-SUCCÈS!

Les nouveautés IMMO-SUCCÈS !

NOUVEAU


Le Coaching IMMO-SUCCÈS

Plusieurs d'entrevous, après avoir goûté a votre session de coaching gratuite offerte avec l'achat de la méthode Immo-Succès, ont démontré un intérêt à propos du coaching personnalisé.

Nous sommes maintenant en mesure de vous offrir un programme éprouvé et structuré en fonction de vos besoins et attentes selon la méthode IMMO-SUCCÈS.

Pour plus d'information à ce sujet et pour s'inscrire à ce programme des agents à succès, voir sous l'onglet [Coaching](#) sur notre site et veuillez communiquer avec nous au 450-661-3480 ou nous écrire à info@immo-succes.com. Voir aussi notre site pour plus d'information sur nos programmes abordables en français !

Réponses  Immo-Succès du mois !

Objections	.. Réponse 	Fermer la discussion et faites signer.
On pensait attendre après les Fêtes pour mettre sur le marché notre propriété !	Je peux très bien comprendre vos doutes... et je pense que vous réalisez aussi que les acheteurs eux profitent souvent du temps libre qu'ils ont durant cette période de vacances pour effectuer un achat si important et exigeant en terme de temps. Mettons alors tout de suite en marché votre propriété pour ne pas manquer une si belle qualité d'acheteurs ! 😊 Sentez-vous que je veux bien vendre votre propriété? 😊	Faites-moi confiance et c'est ici que vous devez signer le contrat (tendez-lui le document avec votre crayon) Pour que je puisse vous aider à obtenir cet acheteur que vous voulez... Cela ne serait pas l'idéal ? 😊 😊😊😊😊 Signons le contrat...

Vous avez des questions, témoignages ou vous désirez plus d'informations, écrivez-moi au : info@immo-succes.com

En tant qu'abonné à l'IMMO-SUCCÈS du mois, vous avez le privilège de recevoir ce courriel.

Si vous ne désirez plus recevoir de courriel vous pouvez annuler votre inscription.

Répondre à ce courriel en indiquant dans la boîte objet : « SVP Désabonner ».

Copyright © 2008 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, www.immo-succes.com