



IMMO-SUCCÈS

POUR TOUS LES PROFESSIONNELLS
DU COURTAGE IMMOBILIER.



ÉDITION 1, NUMÉRO 4

SI VOUS AVEZ DE LA DIFFICULTÉ À LIRE CE MESSAGE, [CLIQUEZ ICI.](#)



Achetez la méthode IMMO-SUCCÈS^{MC} au complet !
(Inclut les 2 volumes et Le Coffre à Outils de la méthode IMMO-SUCCÈS + 3 PRIMES!)

Agent Immobilier, du rêve à la réalité. Tome I

Agent Immobilier, de la réalité aux rêves. Tome II

*Les outils IMMO-SUCCÈS *
+ EN PRIMES :*

L'aide-mémoire des questions



(Format 8½ x 11)

Le signet aide-mémoire des

questions

et

Un coupon donnant droit à une consultation téléphonique de 45 minutes gratuite avec l'auteure.

Seulement 135,00\$ CAD*

Pour plus d'information, consultez le site www.immo-succes.com sous l'onglet [boutique](#).


*Taxes et frais de livraison en sus.
Carte de crédit acceptée. Délai de livraison de 1 à 2 semaines.

Copyright © 2008 Immo-Succès ©
Les éditions Immo-Succès, Laval,
Québec, Canada, www.immo-succes.com

Le IMMO-SUCCÈS du mois de mars 2008

A lire ce mois-ci !

L'article du mois : La confiance en soi

- **NOUVEAU** Émission radio ! Le 12 mai prochain, [je serai l'invitée de Annie Lessard à l'émission Annie Le Soir !](#)
- Les Réponses  Immo-Succès !
(Voir les détails plus bas)

La confiance en soi

Il est impensable de faire ce métier sans cette qualité.

Cela en prend pour oser sonner à une porte d'un AVPP...

Cela en prend pour osez appeler un expiré...

Cela en prend pour justifier notre rétribution et inscrire à un taux de 7%...

Cela en prend pour obtenir une offre raisonnable...

Cela en prend pour faire accepté une offre raisonnable...

Sommes-nous des champions de confiance en soi dans ce métier ?

Oups ! j'en doute...

Désolée, mais je constate a chacune des conférences que je donne, a chaque appel de coaching et conversation que j'ai avec vous que cela est notre plus grande faiblesse. Et ce même parfois sur certain défi avec des agents les plus performants.

Est-ce cette profession mal-aimé par le consommateur qui nous l'enlève ?

Est-ce notre manque d'expérience ?

Ou la peur du rejet ?

Nop ! C'est notre langage mental personnel !

Il vous appartient et c'est à vous de l'entretenir !

Nos sentiments et nos façons d'être et de penser sont en fait le résultat de notre langage intérieur. Le « mental » comme dirait le coach dans le film québécois « Les Boys ! ». Donc, si vos pensées intérieures sont positives, vous aurez de grosses chances d'être positif et même proactif toute la journée. Si au contraire, elles sont négatives et pessimistes, ce manque total de confiance en soi se reflètera sur vos

Trucs et astuces:

«Changées au gré de vos besoins vos affirmations, afin de couper la monotonie et garder l'intérêt et la source de motivation qu'elles vous apporteront.»

La citation IMMO-SUCCÈS !

"Débrouillez vous pour dépenser moins d'argent que vous n'en gagnez, ou si cela ne marche pas, gagner plus d'argent que vous n'en dépensez."Ernie Zelinski

Affirmations IMMO-SUCCÈS !

Les affirmations me nourrissent intérieurement et me donnent la force de me surpasser.

Nouveau !

**Congrès ACAIQ
Rencontrer l'auteur!**

**Nous serons au
salon des exposants
le 14 et 15 avril 2008**

Copyright © 2008 Immo-Succès ©
Les éditions Immo-Succès, Laval,
Québec, Canada, www.immo-succes.com

actions et surtout sur votre détermination nécessaire pour atteindre vos objectifs.

Les affirmations positives ont toujours fait partie de ma réalité de vie, comme probablement de la vôtre sans peut-être que vous vous en rendiez compte. Certains sont plus talentueux naturellement à se donner confiance en soi. D'autres, au contraire, vont se flageller sans s'en rendre compte, et ce, continuellement. Est-ce que vous écoutez ce que votre cerveau vous dit intérieurement ? Votre petite voix intérieure, est-elle positive ? Pas toujours ? C'est normal.

À un certain moment, nous avons tous besoin, pour atteindre un certain niveau de performance, d'une grande dose de confiance en soi et il est requis de l'entretenir quotidiennement. Voilà donc, d'où viennent mes connaissances dans les affirmations positives et, croyez-moi, ça marche !

Vous avez fait trois fois le tour du bloc hier avant d'avoir osé sonner à la porte d'un AVPP ?

Essayer pendant quelques jours de vous dire ses affirmations :

J'aime solliciter !

J'aime le défi de sonner aux portes !

Je veux et peux aider ce vendeur dans sa démarche de vente par mes connaissances et expériences !

Je n'ai pas peur du rejet !

Je suis convaincu qu'il a besoin de moi !

Etc....

Et vous ferez probablement un tour de bloc de moins à chaque jour et avec l'expérience positive aidant on vous ouvrira la porte souvent !

Une collègue avec expérience a lu mon livre et m'a écrit un témoignage que j'ai affiché sur mon site. Voir www.immo-succes.com (sous l'onglet [témoignages](#)). Elle me raconta qu'avec cette inspiration et la confiance en soi qu'elle avait développé suite à cette lecture, un vendeur lui a demandé si sa rétribution était négociable, elle s'affirma et lui répondit non et signa un premier contrat depuis longtemps à 7% sans plus d'objection de celui-ci. Auparavant par un léger manque de confiance, elle aurait dit oui et aurait fini avec un contrat à peut-être 6% sans qu'il lui en demandait tant !

Elle a compris qu'il s'agissait juste d'avoir confiance en soi et osé répondre non pour obtenir ce qu'elle valait.

Persuadez-vous !

Et n'hésitez pas à me faire parvenir vos témoignages et bons coups !

Nous les partagerons pour vous motiver !

Je vous souhaite un super mois de mars avec autant de transactions qu'il y a de neige !
Bon IMMO-SUCCÈS !

Les nouveautés IMMO-SUCCÈS !

NOUVEAU

Le Coaching IMMO-SUCCÈS

Plusieurs d'entre vous, après avoir goûté à votre session de coaching gratuite offerte avec l'achat de la méthode Immo-Succès, ont démontré un intérêt à propos du coaching

CONFÉRENCE
Cultivez la fierté
d'être un agent
immobilier !

Conférence d'environ 1h30 qui peut être donnée dans votre région ou à votre bureau. Pour plus d'information, consultez le site www.immo-succes.com sous l'onglet **conférences** ou communiquer avec nous .

Ouf !

Vous manquez de motivation ?

Vous ne savez plus où mettre vos énergies ?

Vous voulez connaître les trucs des gagnants?

Vous voulez obtenir un IMMO-SUCCÈS ?

Vous avez besoin de Coaching !

Informez-vous
[Coaching](#)

Besoins de motivation?
Surveillez nos formations IMMO-SUCCÈS dans votre région
[Événements](#)

Plusieurs programmes abordables disponibles !

Copyright © 2008 Immo-Succès ©
Les éditions Immo-Succès, Laval,
Québec, Canada, www.immo-succes.com

personnalisé.

Nous sommes maintenant en mesure de vous offrir un programme éprouvé et structuré en fonction de vos besoins et attentes selon la méthode IMMO-SUCCÈS.

Pour plus d'information à ce sujet et pour s'inscrire à ce programme des agents à succès, voir sous l'onglet [Coaching](#) sur notre site et veuillez communiquer avec nous au 450-661-3480 ou nous écrire à info@immo-succes.com.

Prochain événement à venir :

HOUVERU

RockDétente 107,3

Je vous annonce **en primeur**, que je serai l'invitée d' Annie Lessard, lundi soir, **le 12 mai, de 19h30 à 22h**, dans le cadre de son émission radiophonique ***Annie Le Soir*** au 107,3, Montreal et diffusé partout au Québec via leur antenne.


Ou tout simplement pour écouter en direct avec Annie sur le web :

RockDétente 107,3 <http://www.rockdetente.com/lecteur/player.php?Station=cite#Main>

Offert aussi en baladodiffusion :

http://www.rockdetente.com/podcasting_xml/annie_le_soir.xml

Réponses  **Immo-Succès du mois !**

Objections	.. Réponse 	Fermer la discussion et faites signer.
<p>Nous voulons sauver la commission en vendant notre propriété par nous-mêmes. #3</p>	<p>Vous savez sûrement qu'en prenant un courtier, vous avez un réseau de professionnels à votre service et une meilleur exposition de votre propriété sur le marché, par le biais de ce réseau. Le nom de mon courtier inspire confiance et attire beaucoup d'acheteurs potentiels. Ne pensez-vous pas que, pour vendre votre propriété le plus vite possible et au meilleur prix, il faut une mise en marché professionnelle et une équipe active? 😊</p>	<p>Alors, faisons la bonne affaire et... signons simplement le contrat... pour que je puisse vous aider à obtenir ce que vous voulez... le plus rapidement possible...ça serait excellent non? 😊😊😊😊 Signez le contrat ici!</p>

Vous avez des questions, témoignages ou vous désirez plus d'informations, écrivez-moi au : info@immo-succes.com

En tant qu'abonné à l'IMMO-SUCCÈS du mois, vous avez le privilège de recevoir ce courriel.

Si vous ne désirez plus recevoir de courriel vous pouvez annuler votre inscription.

Répondre à ce courriel en indiquant dans la boîte objet : « SVP Désabonner ».

Copyright © 2008 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, www.immo-succes.com