



**IMMO-SUCCÈS**

POUR TOUS LES PROFESSIONNELLS  
DU COURTAGE IMMOBILIER.



ÉDITION 1, NUMÉRO 3

SI VOUS AVEZ DE LA DIFFICULTÉ À LIRE CE MESSAGE, [CLIQUEZ ICI.](#)

### **Truc et astuce:**

« Assurez-vous de débiter votre journée avec les tâches incontournables ou moins plaisantes et finissez en beauté. Vous garderez ainsi la fierté du travail accompli. »

### **La citation IMMO-SUCCÈS !**

«Beaucoup d'inscriptions... beaucoup d'appels, beaucoup d'appels... beaucoup d'acheteurs, beaucoup d'acheteurs... beaucoup de transactions !

### **Affirmation IMMO-SUCCÈS !**


**Inscriptions  
=  
Transactions !**

Copyright © 2008 Immo-Succès ©  
Les éditions Immo-Succès, Laval,  
Québec, Canada, [www.immo-succes.com](http://www.immo-succes.com)

## **Le IMMO-SUCCÈS du mois de janvier 2008**

### **A lire ce mois-ci !**

### **L'article du mois : Avez-vous tout ce qu'il vous faut pour être un agent immobilier ?**

- **HOUVERU** Coaching IMMO-SUCCÈS !
- Les Réponses  Immo-Succès !  
(Voir les détails plus bas)

### **Avez-vous tout ce qu'il vous faut pour être un agent immobilier ?**

J'observe avec l'expérience que la passion requise pour exercer cette belle profession doit être déjà présente en soi... Par passion, j'entends celle de vouloir rendre service, de se vendre et d'être une référence en matière d'immobilier, et ce, sans oublier la plus importante, **celle d'aimer les gens et leurs propriétés !**

À chaque transaction, même après de nombreuses années dans ce domaine, je suis encore tellement fière d'avoir été choisie pour accompagner mes clients à travers cette étape importante du rêve de leur vie. Sans posséder déjà cette fierté essentielle, nous risquons d'être vite désabusés au fil du temps et risquons de perdre la passion qui alimente notre détermination.

Le désir de réussir doit être très fort et réaliste par rapport à vos attentes, puisque ce n'est pas un accès facile vers le succès instantané, comme on pourrait le croire en observant certains agents. Les efforts doivent venir de vous, de même que la capacité d'être très discipliné. La liberté que cette profession procure peut parfois être un couteau à double tranchants. C'est très facile de remettre à plus tard les multiples tâches qui nous enchantent moins comme la paperasse ou la sollicitation pourtant essentielle à l'augmentation des revenus.



Achetez la méthode IMMO-SUCCÈS<sup>MC</sup> au complet !  
Suivre ce lien : Boutique

**CONFÉRENCE**  
**Cultivez la fierté**  
**d'être un agent**  
**immobilier !**

Conférence d'environ 1h30 qui peut être donnée dans votre région ou à votre bureau. Pour plus d'information, consultez le site [www.immo-succes.com](http://www.immo-succes.com) sous l'onglet **conférences** ou communiquer avec nous .

Ouf !

Vous manquez de motivation ?

Vous ne savez plus où mettre vos énergies ?

Vous voulez connaître les trucs des gagnants?

Vous voulez obtenir un IMMO-SUCCÈS ?

**Vous avez besoin de Coaching !**

Informez-vous  
**Coaching**

Copyright © 2008 Immo-Succès ©  
Les éditions Immo-Succès, Laval,  
Québec, Canada, [www.immo-succes.com](http://www.immo-succes.com)

Alors pourquoi ne pas débiter avec celles-ci ? Une fois les tâches ardues accomplies, on jouit d'une grande satisfaction qui nous permet de passer une bien meilleure journée... Surtout lorsqu'on a réussi à obtenir un rendez-vous d'inscription. Il n'y a pas plus grande fierté d'être agent immobilier à ce moment-là !

**Et vous alors ? Êtes-vous fier d'en être un ?**

**Je vous souhaite une bonne semaine et un IMMO-SUCCÈS !**

Voici quelques témoignages à propos de mes publications

**Les nouveautés IMMO-SUCCÈS !**

**NOUVEAU**


**Le Coaching IMMO-SUCCÈS**

Plusieurs d'entre vous, après avoir goûté à votre session de coaching gratuite offerte avec l'achat de la méthode Immo-Succès, ont démontré un intérêt à propos du coaching personnalisé.

Nous sommes maintenant en mesure de vous offrir un programme éprouvé et structuré en fonction de vos besoins et attentes selon la méthode IMMO-SUCCÈS.

Pour plus d'information à ce sujet et pour s'inscrire à ce programme des agents à succès, voir sous l'onglet Coaching sur notre site et veuillez communiquer avec nous au 450-661-3480 ou nous écrire à [info@immo-succes.com](mailto:info@immo-succes.com). Voir aussi notre site pour plus d'information sur nos programmes abordables en français !

**Réponses  Immo-Succès du mois !**

| Objections   | .. Réponse    | Fermer la discussion et faites signer.   |
|--|--|--|
| <p><b>Nous voulons sauver la commission en vendant notre propriété par nous-mêmes.</b><br/><b>#1</b></p> | <p>Lorsqu'une propriété est mise en vente par le propriétaire, il est seul à tenter de la vendre... ☺<br/>Êtes-vous au courant qu'aujourd'hui, plus de 75% des propriétés sont à vendre avec des agents et sont toutes dans le système MLS... et les acheteurs, eux, prennent un agent pour pouvoir toutes les voir, car c'est gratuit pour eux? ☺</p> | <p>Alors, faisons la bonne affaire et...<br/><b>signons simplement le contrat...</b> pour que je puisse vous aider à obtenir ce que vous voulez... le plus rapidement possible...ça serait excellent, non?<br/>☺ ☺ ☺ ☺<br/><b>Signez le contrat!</b></p> |

**Vous avez des questions, témoignages ou vous désirez plus d'informations, écrivez-moi au : [info@immo-succes.com](mailto:info@immo-succes.com)**

En tant qu'abonné à l'IMMO-SUCCÈS du mois, vous avez le privilège de recevoir ce courriel.

Si vous ne désirez plus recevoir de courriel vous pouvez annuler votre inscription.

Répondre à ce courriel en indiquant dans la boîte objet : « SVP Désabonner ».

Copyright © 2008 Immo-Succès © Les éditions Immo-Succès, Laval, Québec, Canada, [www.immo-succes.com](http://www.immo-succes.com)